



VIRIDIS ENVIRONNEMENT INC. est une importante entreprise québécoise qui a bâti sa renommée dans le recyclage des matières résiduelles fertilisantes et fière partenaire du réseau «La Coop». Par l'entremise de ses 5 bureaux régionaux, VIRIDIS offre ses produits et services aux exploitants agricoles partout au Québec.

En pleine croissance, Viridis recherche un **REPRÉSENTANT AU DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES** avec un grand intérêt pour les matières résiduelles fertilisantes (MRF).

Le représentant au développement des affaires a pour objectif d'optimiser et accroître le nombre de projets potentiels et générer ou renouveler des ententes auprès de la clientèle existante (générateurs de matières résiduelles fertilisantes). Le candidat doit posséder un intérêt pour la prospection, la négociation d'ententes, la relance et le suivi des projets et agir comme agent de liaison entre le client et l'équipe chargée de la livraison des matières en proposant des solutions clés en main, détaillées et réalistes.

Sous la supervision du directeur au DDA et en étroite collaboration avec le vice-président DDA, le représentant sera responsable de :

- Participer activement à la stratégie de vente par la présentation de solutions clé en main et sur mesure en gestion de matières résiduelles auprès de la clientèle cible composée de municipalités, industries agroalimentaires, chimiques ou papetières;
- En collaboration avec le directeur au DDA, élaborer des projets détaillés à présenter aux générateurs de matières résiduelles. Analyser les devis publics et/ou obtenir les documents légaux;
- Avec la collaboration du ou des directeurs régionaux, prendre en charge et suivre le renouvellement des ententes tout en respectant les limites et les contraintes de l'entreprise;
- Développer et maintenir des relations durables avec la clientèle (générateurs);
- Agir comme facilitateur entre le client générateur et l'équipe chargée des livraisons en fournissant des informations pertinentes et à jour. Être à l'affût de problématiques techniques inhérentes au projet;
- Effectuer des suivis rigoureux. Compiler les données dans Salesforce et maintenir à jour les registres sur les appels d'offres gouvernementaux pour l'ensemble de sa clientèle;
- Assurer une veille sur l'innovation, la concurrence, les conditions du marché cible, les normes et règles en vigueur;
- Au besoin, représenter l'entreprise auprès des intervenants du milieu ou lors de foires commerciales.

LE CANDIDAT IDÉAL

Détenteur d'un diplôme de niveau collégial ou universitaire en agroenvironnement ou équivalent, combiné à une expérience comme représentant ou chargé de projet. Expériences de travail en traitement des eaux, développement des affaires en lien direct avec l'environnement en agriculture et dans le transport de matières en vrac seront considérés des atouts.

Il est reconnu pour ses aptitudes en vente, négociation et présentation d'offre de services et soumission. Il se démarque par ses habiletés relationnelles, sa capacité à surmonter les défis et résoudre les problématiques techniques, son désir de comprendre un procédé de fabrication générant des matières résiduelles et ses habiletés en gestion opérationnelle d'un projet.

Démontrant de fortes compétences en communication en français tant à l'oral qu'à l'écrit, et un anglais fonctionnel. Il est apte à documenter ses dossiers et projets. Détenteur d'un permis de conduire valide, il est disponible pour des déplacements sur le territoire de Montréal et dans les environs de la ville de Québec.

VIRIDIS ENVIRONNEMENT offre un poste permanent, une rémunération et des avantages sociaux concurrentiels, un travail stimulant et orienté sur les résultats auprès d'une équipe performante et soucieuse d'être à l'écoute des besoins de ses clients.

Le genre masculin est utilisé dans le seul but d'alléger la lecture du texte. Le poste est offert aux hommes et aux femmes.

Nous vous invitons à soumettre votre intérêt pour ce poste par courriel à l'adresse :

rh@viridis-env.com

Seuls les candidats retenus pour une entrevue seront contactés.